

MÔ TẢ VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG

Vị trí tuyển dụng:

QUẢN LÝ BÁN (SALES MANAGER)

Mô tả công việc:

PHÁT TRIỂN KHÁCH HÀNG, HỢP ĐỒNG VÀ QUẢN LÝ CÔNG VIỆC BÁN

- Bán các sản phẩm dịch vụ:
 - + Vận chuyển đường biển, đường không xuất khẩu, nhập khẩu
 - + Dịch vụ logistics, giao nhận, đại lý làm thủ tục hải quan, vận chuyển nội địa.
 - + Dịch vụ di chuyển đóng gói hành lý cá nhân, đồ dùng gia đình, văn phòng
 - + Dịch vụ chuyển phát nhanh.
- Nghiên cứu thị trường, tiếp thị dịch vụ;
- Bán sản phẩm dịch vụ, phát triển khách hàng mới, phát triển hợp đồng mới;
- Đảm bảo thu tiền hợp đồng;
- Quản lý nhân viên bán và công tác bán để đạt mục tiêu kinh doanh.

Yêu cầu trình độ, kỹ năng:

- Các ngành đã đào tạo: Ngoại thương, Kinh tế, Thương mại, Vận tải, Ngoại ngữ Anh hoặc các ngành nghề khác có liên quan đến vận chuyển hàng hóa xuất nhập khẩu.
- Khả năng tiếng Việt: Nói, viết mạch lạc.
- Khả năng tiếng Anh: Nói, viết ở mức giao dịch, đàm phán (Toeic trên 300 điểm).
- Khả năng tin học văn phòng: Sử dụng thành thạo các ứng dụng văn phòng.
- Khả năng đọc hiểu văn bản, hợp đồng bằng tiếng Việt, tiếng Anh.
- Có khả năng làm việc độc lập, chịu được công việc có sức ép về mục tiêu, kết quả.
- Có kỹ năng tìm kiếm thông tin.
- Có kỹ năng tiếp cận và quan hệ khách hàng.
- Có kỹ năng quản lý nhóm.
- Ưu tiên đã có kinh nghiệm trong nghề.

Yêu cầu khác:

- Có nơi ở ổn định tại Hà Nội.
- Có phương tiện đi lại phù hợp.

Quyền lợi được hưởng:

- Hưởng các chế độ bảo hiểm theo pháp luật lao động qui định.
- Hưởng chế độ kinh doanh theo cơ chế của Công ty./.